

M & A | Mergers & Acquisitions



M & A | Mergers & Acquisitions

Seriösität und Professionalität

Das Ziel ist klar – Kauf oder Verkauf





Verk

auf:

Der Erfolg liegt in der Transaktion. Es gilt, je professioneller und je schneller die Transaktion erfolgt, desto höher der erzielbare Verkaufspreis.

Die Ursachen für einen Verkauf können vielschichtig sein:

- + Altersbedingte Nachfolgeregelung**
- + Aufgabe des Geschäftsfeldes**
- + Buy-out nicht strategischer Unternehmenseinheiten**
- + Konzentration auf das Key Business**
- + Konzentration auf die Kernkompetenzen**
- + Gewinnmitnahme**
- + oder auch ein negativer Buy-out**



Der Weg ist klar definiert:

- + *Teaser***
- + *Longlist***
- + *Erstes Auswahlverfahren***
- + *Shortlist***
- + *Auswahl der Zielunternehmen***

- + *Vertraulichkeitserklärung*
- + *Business description*
- + *Managementpräsentation*
- + *Werksbesichtigung*
- + *Bieterverfahren*
- + *Due Diligence*
- + *Datenraum*
- + *Angebotsfinalisierung*
- + *Anbieterselektion*
- + *Vertragsgestaltung*
- + *Vertragsabschluss*
- + *Transaktionsanmeldung bei den Behörden*
- + *Genehmigung der Transaktion durch die Behörden*
- + *Transaktion*
- + *Closing*



Unsere auf **Mergers & Acquisitions** spezialisierten Teams übernehmen für Sie alle in Zusammenhang mit einer Transaktion stehenden Aktionen bis hin zur Vertragsgestaltung und zur Unterstützung bei der Finanzierung.

Steuerrechtliche und juristische Aspekte lassen wir dabei auf Wunsch professionell von einer international tätigen Beratungs- und Prüfungsgesellschaft absichern.



Kauf:

Sie haben sich für ein Zielobjekt entschieden?

Sehr gut!

Nun gilt es einen fairen Preis zu finden und sich gleichzeitig vor Risiken abzusichern. Hierbei stehen Ihnen die auf Due Diligence spezialisierten Teams unseres **Mergers & Acquisition-**

Hauses unterstützend zur Seite.



So können wir für Sie u. a. folgende Aktionen übernehmen:

- + Technische Due Diligence**
- + Marktchancen und Risiken**
- + Marktpositionierung**
- + Environmental Due Diligence**
- + Strategische Fragestellungen**
- + Vertragsverhandlungen**
- + Pricing**
- + Durchführung Interim Management**
- + und vieles mehr**



Wir sichern ab, dass Sie kein Risiko eingehen, da es in der Regel kein Rückgaberecht und keine 24-Monate Garantieleistungen gibt und wir sichern ab, dass das gekaufte Unternehmen optimal weiterläuft.

Kontakt aufnehmen

M & A | Mergers & Acquisitions

KRAPOHL-WIRTH