

Strategie



Viele Wege führen zum Erfolg – wir kennen sie alle

Erfolgreiche Unternehmensführer haben eine Vision für das Mögliche





Stra

tegie

Die gelebte visionäre Kraft zeigt sich aber erst in ihrer Umsetzung. Für die KW-Consulting-Group bildet die Ebene der Prozesse und Organisationseinheiten das Rückgrat eines Unternehmens, um eine Vision auf den erfolgreichen Weg zu bringen. Für die Entwicklung solcher Business-Modelle übernehmen die Berater der KW-Consulting-Group die Verantwortung.



Die KW-Consulting-Group begleitet Unternehmen auf dem gesamten strategischen Veränderungsprozess bis zur Erzielung der Resultate. Die Leistungen decken das klassische Spektrum von der Strategie über Prozesse/Organisation bis zu den Führungssystemen ab. Einen Schwerpunkt bildet die Beratung in den kundengerichteten Aktivitäten („Management des Kundenwertes“), wenn es darum geht, Veränderungen in Ihrer Unternehmung zu ermöglichen. Gemeinsam mit Ihnen werden interdisziplinäre Projekt-Teams mit themen- und branchenspezifischen Kompetenzen gebildet. Sie entscheiden, wo

einfache und wo bereits komplexe Organisationsstrukturen zu schaffen sind. Und Sie gestalten die optimalen Rahmenbedingungen – sozusagen den Weg zum Erfolg.



Als eine der ersten europäischen Unternehmensberatungen kennt die KW-Consulting-Group die Lösungswege aus 1.500 (!) Projekten und wird gemeinsam mit Ihnen die künftigen „Complex Change“-Aufgaben erfolgreich bewältigen.



Mit dem bewährten KW-Consulting-Group-Denkmodell komplexe Aufgaben bewältigen

Ganzheitliche Managementsysteme, wie die Balanced Scorecard (BSC), müssen immer komplexer werdende Strukturen, die darüber hinaus einem permanenten Wandel unterliegen, verdauen. KW-Consulting-Group führt eine BSC in Ihrem Unternehmen ein, die strategische Zielsetzungen entlang der Wertschöpfungskette in den Prozessen und Organisationseinheiten für den Unternehmensalltag umsetzbar macht.



Kontaktieren Sie uns

Viele Wege führen zum Erfolg – wir kennen sie alle.
Nehmen Sie unverbindlich Kontakt mit uns auf.

Kontakt aufnehmen

Strategie

KRAPOHL - WIRTH

KRAPOHL - WIRTH